

«СДЕЛАНО В АДЛ» — ЗНАК КАЧЕСТВА РОССИЙСКОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

Интервью
с генеральным
директором
ООО «Торговый Дом
АДЛ» Дмитрием
Анатольевичем
Хильмановичем



Современный рынок практически любой отрасли промышленности на сегодняшний день изобилует большим количеством участников, предлагающих свои услуги и товары потребителям в равных условиях здоровой конкуренции. Не является исключением и отечественный рынок трубопроводной арматуры, где уже достаточно продолжительное время наравне с производителями России за свою долю борются иностранные предприятия Запада и Востока. В этом соперничестве уцелеть, а уж тем более — быть лидером удастся только компаниям, которые постоянно вкладывают силы и средства в постоянное развитие, не теряя при этом в качестве производимых товаров и предлагаемых услуг. Одним из таких российских производителей является компания АДЛ, с генеральным директором которой мы ведем сегодняшнюю беседу.

Дмитрий Анатольевич, из всех Ваших брендов и обозначений арматуры и оборудования какие бы Вы выделили как ключевые для АДЛ?

Сложно ответить на этот вопрос одной фразой, выделив какой-то определенный сегмент продукции. АДЛ была образована в 1994 году, в это странное и непростое время для нашей страны. Но, несмотря на все сложности, небольшая фирма, которая занималась поставками импортного оборудования, смогла стать мощным российским производственным предприятием, ежегодно выпускающим на рынок современное и качественное оборудование. Когда на заводе АДЛ в г. Коломне был изготовлен первый шаровой кран «Бивал» — это был праздник для всей компании, новый этап жизни предприятия и новый уровень работы. Теперь же наше производство насчитывает 39 наименований трубопроводной арматуры, насосного и электрооборудования собственного производства: это и уже названные шаровые краны «Бивал», и задвижки с обрезиненным клином «Гранар», дисковые затворы «Гранвэл», насосные установки «Гранфлоу» и многое другое.

Есть ли у АДЛ «комфортная зона» рынка? С какими потребителями АДЛ работает успешнее всего? Это энергетика, газификация, нефтянка, ЖКХ или что-то другое?

АДЛ — многопрофильная компания. Ассортимент поставляемого инженерного оборудования охватывает различные отрасли промышленности, но говорить о каком-то определенном направлении как о «комфортной зоне» — несколько некорректно.

Наверное, можно сказать, что на данный момент наибольших успехов мы достигли в сфере ЖКХ, но лишь потому, что мы с этого начали и сегодня уже можем предлагать потребителям широкий ассортимент оборудования собственного производства. Сейчас оборудованием АДЛ можно полностью укомплектовать систему водоснабжения и отопления любого здания: от скромных размеров жилого дома до большого производственного комплекса. Поэтому наша арматура установлена в инженерных системах на многих объектах по всей России. Кроме того, мы осуществляем поставки импортного оборудования высокого качества для агрессивных сред, также решая комплексные задачи различной сложности для нефтегазовой отрасли. И ведущие компании данного сегмента рынка, такие как «Лукойл», «Газпром», «Татнефть» и другие — уже оценили качество предоставляемых нами услуг.

В сентябре этого года мы встретились с Вами на форуме «ИТГАЗ | Объединяя лучших», участвовали в обмене опытом и посещали объекты, оборудованные газорегуляторными пунктами с применением продукции производства АДЛ. В чем преимущество Вашего оборудования для газоснабжения?

АДЛ давно и успешно сотрудничает с крупными производителями и эксплуатирующими организациями газового оборудования в России. «Итгаз» — наш давний партнер, сотрудничество с которым привело только лишь к улучшению нашей продукции. Наши шаровые краны для систем газоснабжения соответствуют всем техническим требованиям, предъявляемым к трубопроводной арматуре для распределения и использования газа, удобны в монтаже и эксплуатации, а также отличаются минимальными сроками поставки и оптимальной стоимостью.

Какие работы компания проводит в области конструирования, разработок новых технологий?

Вы знаете — это очень интересный вопрос, отвечая на который многие лукавят (улыбается). Например, иногда мелькают новости компаний, где инновационность и модернизация оборудования заключается в том, что давно прописано в ГОСТах.

В АДЛ есть штатное конструкторское бюро, силами которого ведется непрерывная работа по модернизации производимого и разработкам нового оборудования. В качестве примера могу привести новые линейки шаровых кранов «Бивал». В конце прошлого года мы ввели в ассортимент шаровые краны для газораспределительных систем в антивандальном исполнении, краны для реновации систем теплоснабжения, а также краны для минеральных масел и балансировочные краны. При их разработке мы не пользовались шаблонными решениями, а стремились создать действительно качественный продукт. Результатом стало изобретение новых технологических решений, которые охраняются патентами. Строительный сезон 2015 показал, что данная продукция пользуется хорошим спросом. Это приятный показатель. Это значит, что наш труд не напрасен.

Модная тема — «импортозамещение». Как компания принимает участие в этом движении? Есть ли продукция, которая замещает мировые аналоги?

Не знаю, напечатаете ли вы в своем вопросе слово «импортозамещение» в кавычках, как это сейчас многие делают... (смеется). Но я считаю, что в этой фразе взять в кавычки стоит слово «модная». Тема импортозамещения на сегодняшний день действительно очень актуальна и важна. Для производителей — это еще один стимул работать над качеством выпускаемого оборудования и его сервисного обслуживания, а для потребителя — возможность использования продукта именно в российских условиях эксплуатации, где, как вы знаете, нужно учитывать много обстоятельств — это и качество рабочей среды, и погодные условия, и человеческий фактор. Поэтому «модной» тему импортозамещения

называют чаще те, кто не верит в российского производителя.

Мы постоянно совершенствуем свои производственные мощности. С самого начала, когда АДЛ была еще дистрибьютором ряда иностранных компаний, мы ставили цель перенять и использовать их опыт, внедрить его в России. С момента открытия первого производственного комплекса в 2002-м прошло уже 13 лет, и все это время мы аккумулировали базу технических знаний и внедряли принципы эффективного производства. Сейчас производство сформировалось во внушительный технопарк с 40 000 м² производственных мощностей и полностью выстроенным технологическим циклом: от сырья до готового изделия.

развитие Вы ставите перед собой в будущем?

Вы имеете в виду самое значимое событие за все время? Наряду с датой начала работы АДЛ, безусловно, ключевое событие — это открытие завода. Собственное производство — это большой шаг, равно как и немалый риск. Тем не менее, мы решились и наши ожидания оправдались. Российский рынок нуждается в качественном отечественном продукте. В своем сегменте мы стараемся держать марку. «Сделано в АДЛ» — стало уже своеобразным брендом, обозначающим уверенность потребителя в качестве оборудования. И налагает на нас обязательства, ведь бренд надо поддерживать. Мы ценим доверие наших партнеров и клиентов.



Поэтому, когда был принят курс на замещение иностранных товаров российскими — мы были уже готовы. Трубопроводная и запорно-регулирующая арматура, а также насосное и электрооборудование производства АДЛ полностью соответствуют качеству иностранных аналогов, при этом выгодно отличаясь стоимостью и сроками поставки. Конечно, не все сегменты промышленности мы можем охватить на данный момент, но мы усердно работаем над этим.

АДЛ работает на российском рынке более 20 лет. Какое событие для компании было самым решающим в развитии? Какие планы на

Дальнейшие планы включают в себя как запуск новых линеек продукции, так и выход на новые рынки. И здесь мы уже добились успехов. АДЛ располагает обширной дилерской сетью. Поставки осуществляются в Казахстан, Беларусь, Азербайджан, Узбекистан, Монголию. Мы долго готовились к выходу на рынок Евросоюза — много трудов ушло на то, чтобы организовать производство в соответствии с жесткими европейскими требованиями к системе менеджмента качества производства. Сертификация прошла успешно — и сейчас шаровые краны «Бивал» маркируются знаком CE, что

означает полное соответствие продукта европейской директиве 97/23/ЕС. В конце 2014 года мы участвовали с собственным стендом на крупнейшей международной выставке трубопроводной арматуры Valve World в Дюссельдорфе. Можете себе представить удивление немецких производителей, первый раз увидевших в числе экспонентов флаг Российской Федерации. А уже в 2015-м результаты выставки не заставили себя ждать — сейчас мы экспортируем шаровые краны в Евросоюз.

В планы входит и дальнейшее развитие внутренних рынков. Мы активно сотрудничаем с государственными органами, участвуем в правительственных программах. Буквально несколько недель назад мы участвовали в выставке «Энергоэффективное Подмосковье», где специалисты АДЛ выступали с докладами в рамках технических сессий. Новинки производства на стенде АДЛ оценили губернатор Московской области Андрей Воробьев и министр энергетики Леонид Неганов. Наша продукция одобрена для применения в рамках целевой программы капитального ремонта многоквартирных жилых домов в Московской области. Мы активно участвуем в жизни отрасли: АДЛ — член множества отраслевых ассоциаций, включая объединения тепловых сетей, инженеров по отоплению, теплоснабжению и строительной теплофизике, водоснабжению и водоотведению, производителей арматуры с ППУ-изоляция и множества других. Наши специалисты принимают активное участие в разработке отраслевых стандартов.

В заключение, что бы Вы посоветовали амбициозным молодым арматурщикам, которые, уже став поставщиками арматуры, также мечтают иметь такое же успешное арматурное предприятие, как АДЛ?

Любое успешное дело зависит от приложенных усилий. Поэтому всем, кто стремится добиться успеха, я хочу пожелать не останавливаться и постоянно работать над качеством своей фирмы, предлагаемых услуг и сервиса. Ведь сейчас мало продать оборудование. Заказчику может потребоваться консультация или помощь с монтажом, сервисным обслуживанием. Вы должны быть всегда рядом, чтобы обеспечить максимальный уровень сервиса. Нашим возможным конкурентам могу пожелать честного спортивного соперничества. Нашим партнерам — стабильного роста и развития взаимовыгодного сотрудничества. Вместе — мы сможем сделать российский рынок арматуры еще лучше.

Москва, октябрь 2015 года

В ноябре 2012 г. вышла из печати книга В. П. Эйсмонта «Регуляторы». Эта книга для тех, кто создает регуляторы, комплектует и настраивает системы автоматического регулирования (САР) и эксплуатирует их. Эта книга для тех, кто хочет открыть свое дело

УНИКАЛЬНЫЙ СПРАВОЧНИК ПО ТРУБОПРОВОДНОЙ АРМАТУРЕ

Учебно-справочное пособие «Регуляторы»



- а) по прикладным исследованиям регуляторов;
- б) по расчетам регуляторов;
- в) по конструированию регуляторов;
- г) по производству регуляторов;
- д) по испытаниям регуляторов;
- е) по настройке и эксплуатации регуляторов;
- ж) по всему циклу создания регуляторов, начиная от прикладных исследований и заканчивая продажей и сервисным обслуживанием.

Книга содержит сведения по всем этапам создания газовых, паровых и жидкостных регуляторов, осуществляющих регулирование дросселированием потоков рабочих сред и работающих без постороннего источника энергии (в том числе и регуляторов прямого действия), а также подробно рассматривает вопросы их конструирования, испытаний, выбора, монтажа и особенности производства. Приведены примеры современных конструкций регуляторов и схем их применения. Намечены пути развития данного вида оборудования. Достоинством книги является ее практическая направленность. Она предназначена для широкого круга специалистов, участвующих в прикладных исследованиях, конструировании, проектировании, испытаниях, производстве, монтаже и эксплуатации регуляторов и систем автоматического регулирования.

Об авторе

Вадим Павлович Эйсмонт с 1968 по 2006 годы работал в ЦКБА, г. Санкт-Петербург, занимая должности от конструктора до заместителя генерального директора. При его непосредственном участии разработаны и внедрены в производство многие конструкции регуляторов общепромышленного и специального назначения. В журнале ТПА напечатаны и готовятся к печати технические статьи и расчетные методики автора.